

2 – Tages – Intensiv-Seminar Exportfinanzierung HEUTE

„Quer über alle wesentlichen Instrumente der
Finanzierung + Risikoabsicherung“

Termine 2024:

11. + 12. Juni 2024

in den Räumen der AKA European Export + Trade
Bank, Frankfurt/Main

Seminarzeiten:

1. Tag 10.00 bis 18.00 Uhr

2. Tag 09.00 bis 17.00 Uhr

Teilnahmegebühr und Leistungen:

Die Teilnahmegebühr für das zweitägige Intensiv-
Seminar beträgt pro Person Euro 2.250,00 zzgl.
geltender MwSt. – inkl. hochwertiger Dokumentation,
Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.
Der Rechnungsbetrag ist fällig – ohne Abzug rein
netto – mit Erhalt der Rechnung, spätestens jedoch
14 Tage vor Veranstaltungsbeginn.

AGBs

Im Übrigen gelten die Allgemeinen Geschäftsbe-
dingungen, die auf Wunsch jederzeit übersendet
werden und die im Internet unter www.Claudia-Steiger.de
eingesehen werden können.

Claudia Steiger bringt Sie mit Professionalität,
Kreativität und Humor auf Ihren persönlichen
Erfolgskurs in der Exportfinanzierung. Dabei stützt
sie sich auf über 30 Jahre Berufserfahrung als
Führungskraft in Industrie und Bank sowie frei-
beruflich als Consultant, Trainerin und Coach. Sie
verfügt über unterschiedliche Sichtweisen und ein
breites Repertoire an Fachwissen, um ihre
Kunden auf dem Weg zu mehr Erfolg zu
begleiten.

Für weitere Informationen und Beantwortung von
Fragen können Sie gerne anrufen. Details zum
Leistungsspektrum und ausgewählte Referenzen
finden Sie unter www.Claudia-Steiger.de.

Claudia Steiger

Consulting und Coaching Außenhandelspezialistin

Frankensteiner Platz 25
60594 Frankfurt am Main

phone: +49 (0) 69 – 620 319
mobil: +49 (0) 171 – 454 99 18
email: CS@Claudia-Steiger.de
web: www.Claudia-Steiger.de



Steiger-ART

Akquisitions- und Relationship Trainings



Exportfinanzierung HEUTE

„Quer über alle wesentlichen Instrumente
der Finanzierung + Risikoabsicherung“
mit Sichtweise aller Beteiligten



Zusätzlicher Referent

Als Vertreter der Exportkreditgarantien des Bundes
bei der Euler Hermes AG konnte in Dr. Philipp Laass
ein zusätzlicher Referent gewonnen werden, der
Ihnen mit aktuellen Informationen, Sichtweisen und
Einschätzungen zur Verfügung steht. Er beantwortet
Ihre Fragen zu den Hermesdeckungen unmittelbar
aus erster Hand.

Herr Dr. Philipp H. Laass
Wirtschaftsjurist

Euler Hermes Aktiengesellschaft
Senior Advisor Financial Institutions
Market, Exportgarantien des Bundes,
Frankfurt



Als Außenhandelspezialistin kennt Claudia
Steiger die größten Herausforderungen für
Exporteure und Banken im internationalen
Geschäft und hat individuelle Lösungen
entwickelt und umgesetzt.

Zu den besonderen Stärken im
Auslandsgeschäft gehört:

Brücken bauen zwischen Exporteuren und Banken

da sie weiß wie die Beteiligten „ticken“.

Für wen ist das Seminar konzipiert?

Dieses Seminar vermittelt einen umfassenden, fundierten Überblick über die inneren Zusammenhänge der Exportfinanzierung. Dabei steht der Aspekt der Risikoabsicherung im Vordergrund, so dass die Teilnehmer das notwendige Verständnis und Spezialwissen erlangen, um souverän die zur Verfügung stehenden Instrumente flexibel einsetzen zu können. Vertriebsorientierung und Kundennutzen werden ebenfalls produktbezogen behandelt.

Das Kompaktseminar richtet sich an alle Fach- und Führungskräfte aus allen Bereichen des internationalen Geschäfts aus Industrie und Bank.

Welche Inhalte werden im Seminar behandelt?

Anhand anonymisierter Praxisbeispiele werden die wichtigsten Themenblöcke mit den Teilnehmern behandelt, insbesondere die Sichtweise der Exporteure und Banken.

Bedeutung der Exportfinanzierung

Warum ist die Exportfinanzierung so attraktiv?

- Die wichtigsten Zahlen und Fakten mit kurzem historischem Überblick zum deutschen Export und zu Exportkreditgarantien des Bundes
- Finanzierungsquellen und deutsche Exportförderung
- Zusätzliche Risiken und Probleme aus Exportverträgen
- Zusätzliche Forderungen der Abnehmer
- Informationsquellen für Exporteure und Banken
- Zustandekommen des Finanzierungsbedarfs
- Unterschied von Exportfinanzierung und Trade Finance

Prozesskette im Exportgeschäft

Welche Besonderheiten gibt es für Exporteure bei der Abwicklung von Exportgeschäften?

- Angebot des Exporteurs mit Besonderheit „Proforma Invoice“
- Verhandlung der Zahlungsbedingungen im Außenhandel und deren Bedeutung für das Grundgeschäft und die Beteiligten
- Risiken im Exportgeschäft, Absicherungsmöglichkeiten sowie Finanzierung
- Abschluss des Exportvertrags (Vertragsformen und Inkrafttreten)
- Garantiestellungen seitens des Exporteurs
- Lieferung / Forderungsanspruch des Exporteurs
- Gewährleistungsverpflichtungen

Zahlungsbedingungen im internationalen Geschäft

Welche Möglichkeiten hat der Export für die Vereinbarung seiner Zahlungsbedingungen und was gilt es im internationalen Geschäft besonders zu berücksichtigen?

- Inhalte bei der Regelung von internationalen Zahlungsbedingungen
- Einflussfaktoren und Entscheidungskriterien
- Zeitpunkt des Zahlungseingangs
- Dokumente und Nachweise für die Mobilisierung der Zahlung

Akkreditiv und Garantie/Aval

Welche Bedeutung hat das dokumentäre Geschäft heute als Basis für Exportfinanzierung?

- Die wichtigsten Aspekte im Schnelldurchgang mit den Vertriebs- und Nutzenaspekten

Finanzierungsinstrumente bei Lieferantenkrediten

Welche Möglichkeiten hat der Exporteur im Rahmen der Finanzierung und Risikoabsicherung seiner Exportgeschäfte?

- Lieferantenrefinanzierung
- Ankaufzusage/silent confirmation
- Akkreditiv-Bestätigung
- Forfaitierung
- Klarstellung von Begrifflichkeiten



Exportvertrag und seine Bedeutung für die Bank

Welche Informationen zum Liefervertrag sind für die finanzierende Bank besonders relevant?

- Typische Inhalte eines Exportvertrags
- Für die Finanzierung wichtige Inhalte

Exportkreditgarantien des Bundes / ECA-Deckung

Was sind die wichtigsten Hintergründe und wie ist die Vorgehensweise zur Erreichung einer ECA-Deckung am Beispiel der Hermesdeckungen?

- Deckungsformen / Deckungsnehmer
- Gedeckte Risiken
- OECD-Konsensus-Regeln und deren praktische Bedeutung für die Deckungsfähigkeit von Export- und Kreditverträgen
- Die wichtigsten Hermesdeckungsgrundsätze
- Ablaufverfahren einer Hermesdeckung
- Besonderheiten bei der Antragstellung
- Einflussfaktoren auf das Entgeltsystem
- Sicherstellung der Rechtsbeständigkeit der Forderung
- Unterschiede der Deckungsformen
 - Parallelversicherung
 - Mitversicherung und
 - Rückversicherung

Hermes-gedeckter Bestellerkredit in der Praxis

In welchen Formen kommt der Hermesgedeckte Bestellerkredit in der Praxis vor und worin liegen die besonderen Vorteile sowie Grenzen?

- Strukturierungsalternativen
- Besonderheiten von Grund- und Rahmenkreditverträgen und deren heutige Bedeutung und Einsatzmöglichkeiten
- Vorteile des Bestellerkredits

Die wichtigsten Charakteristika bei Hermesgedeckten Bestellerkreditverträgen im Überblick

Was sind die wichtigsten Charakteristika bei ECA-gedeckten Bestellerkrediten, d.h. Besonderheiten in der Kreditvertragsdokumentation und wie geht man am besten damit um?

- Bedeutung von Auszahlungsvoraussetzungen (CPs)
- Kennenlernen / Übersicht der wichtigsten Auszahlungsvoraussetzungen, u.a.
 - Rechtsgutachten / Legal Opinion,
 - Verpflichtungserklärung,
 - Exporteurerklärung,
 - Sicherheiten

Anmeldung

**2 – Tages – Intensiv-Seminar
Exportfinanzierung HEUTE
„Quer über alle wesentlichen Instrumente der
Finanzierung + Risikoabsicherung“**

Termin:

Di. 11.06. + Mi. 12.06.2024
in den Räumen der AKA European Export + Trade
Bank, Frankfurt/Main

Seminarzeiten:

1. Tag 10.00 bis 18.30 Uhr
2. Tag 09.00 bis 17.00 Uhr

Titel, Name _____

Firma _____

Straße _____

PLZ, Ort _____

Telefon _____

Mobil _____

E-Mail _____

Ort, Datum _____

Unterschrift _____

Vertragsabschluss und Zahlungsbedingungen

Die Anmeldung zum Seminar bitte einfach ausfüllen und möglichst bald zurücksenden oder per Fax, Telefon oder Email anmelden. Sie erhalten eine Bestätigung, sofern noch Plätze frei sind – andernfalls werden Sie umgehend informiert.

Die Teilnehmerzahl ist aus didaktischen Gründen begrenzt. Anmeldungen werden nach Reihenfolge der Eingänge berücksichtigt.

Die Teilnahmegebühr für das zweitägige Intensiv-Seminar beträgt inkl. Business Lunch, Erfrischungsgetränke, Get-Together und hochwertige Dokumentation € 2.250,00 zuzüglich der jeweils gültigen Mehrwertsteuer, z.Z. 19%.

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Sollten mehr als zwei desselben Unternehmens an der Veranstaltung teilnehmen, erhalten Sie ab dem dritten Teilnehmer 10% Preisnachlass für alle TN.

Mit der Buchung gestatten Sie Claudia Steiger Ihren Namen- und Firmennamen als Referenz zu verwenden.

Ihre Anmeldung für Veranstaltungen, Beratungen oder Mentoring-Programme ist verbindlich. Jeder Teilnehmer ist für sein Erscheinen selbst verantwortlich. Teilnahmegebühren werden im Falle von Nichterscheinen nicht zurückerstattet.

Widerrufsrecht und Kündigung durch den Auftraggeber

Eine Kündigung ist nur schriftlich möglich. Die Kündigung kann kostenfrei bis 2 Wochen vor Seminarbeginn erfolgen. Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers wird die gesamte Tagungsgebühr berechnet. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich.

Stornierung durch die Trainerin und Haftung

Die Trainerin behält sich Terminverschiebungen oder –absagen aus organisatorischen Gründen vor.

Die Trainerin haftet Dritten gegenüber im Rahmen der bestehenden Haftpflichtversicherung. Weiterreichende Ansprüche sind ausgeschlossen. Eine Haftung für eingebrachte Sachen besteht nicht.

Datenschutzhinweis

Die Trainerin verwendet die bei Ihrer Anmeldung erhobenen Angaben für die Durchführung ihrer geschäftlichen Tätigkeit und um Ihnen Angebote für ähnliche Leistungen per Post oder per E-Mail zukommen zu lassen. Sie können der Verwendung Ihrer Daten jederzeit gegenüber der Trainerin, Claudia Steiger, Frankensteiner Platz 25, 60594 Frankfurt per Post oder per E-Mail unter CS@Claudia-Steiger.de widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen.

Copyright

Die Vervielfältigung und Nutzung der von der Trainerin erstellten Trainingsunterlagen, Übungen und Fälle erfolgt ausschließlich in Vereinbarung mit der Trainerin. Grundsätzlich erhalten nur die Personen ein Exemplar der Trainingsunterlagen, die an den Seminaren und Workshops teilnehmen. Weitergehende Vervielfältigungen und/oder Veröffentlichungen – auch auszugsweise – sind ohne vorherige Vereinbarung mit der Trainerin nicht gestattet. Copyright und die Rechte bezüglich Vervielfältigung verbleiben bei der Trainerin.

Distanzierungserklärung

Die Trainerin bestätigt, dass sie weder Sympathisantin noch Anhängerin des Gedankengutes von L. Ron Hubbard noch Mitglied der Church of Scientology International ist. Ferner bestätigt die Trainerin, dass sie weder nach diesen Methoden geschult ist noch entsprechende Kurse besucht hat.